

|           |  |      |          |        |   |
|-----------|--|------|----------|--------|---|
| 企業名       | 株式会社アブソルート   |      | 業種       | 卸売・小売業 |   |
| 所在地(採用窓口) | 横浜市中区不老町1-1-5 横浜東芝ビル 4F  |      |          | 最寄り駅   | JR/横浜市営地下鉄 関内駅  |
| 電話番号      | 045-228-8885   | 採用担当 | 運営企画部 齋藤 | ホームページ | <a href="https://www.absolute.co.jp/">https://www.absolute.co.jp/</a> |
| ひとこと企業PR  | 医療商社でありながら医療機器の製造・承認・認証業務を行えるグループ会社を保持し、また海外にもネットワークを持っているため、迅速に顧客へ製品・情報提供を行っています。製品の修理・保守を行う社内体制を整え、機器を導入した医療機関と信頼関係を築き、長いお付き合いをさせていただいております。 |      |          |        |   |

|                  |   |                        |      |      |                  |      |          |   |                |       |      |  |
|------------------|---|------------------------|------|------|------------------|------|----------|---|----------------|-------|------|--|
| 募集要項             | 職種①   | 営業職                    |      | 医療営業 |                  |      | 業務内容     | 医療機関への訪問営業及び新規提案。学会やセミナーでの営業活動。製品のデモンストレーション等 |                |       |      |  |
|                  | 募集人数  | 1人                     | 雇用形態 | 正社員  | 契約期間             | 定めなし | 試用期間     | あり  | 6ヶ月            | 新卒採用  | あり   |  |
|                  | 就業場所  | 横浜市中区不老町1-1-5 横浜東芝ビル4F |      |      |                  |      |          | 最寄り駅  | JR/横浜市営地下鉄 関内駅 |       |      |  |
|                  | 就業時間  | 9:00~18:00             |      | 休憩時間 | 60分              | 休日   | 土日祝、年末年始 | 年間休日  | 123日           | 月平均残業 | 20時間 |  |
|                  | 賃金  | 220,000円~350,000円      |      | 手当   | 営業手当・時間外手当(20時間) |      | 加入保険     | 労災・雇用・健康・厚生                                   |                |       |      |  |
|                  | 職種②   |                        |      |      |                  |      | 業務内容     |   |                |       |      |  |
|                  | 募集人数  | 人                      | 雇用形態 |      | 契約期間             |      | ヶ月       | 試用期間  |                | ヶ月    | 新卒採用 |  |
|                  | 就業場所  | 所在地に同じ                 |      |      |                  |      |          | 最寄り駅  |                |       |      |  |
|                  | 就業時間  | :~:                    |      | 休憩時間 | 分                | 休日   |          | 年間休日  | 日              | 月平均残業 | 時間   |  |
|                  | 賃金  | 円~円                    |      | 手当   |                  |      |          | 加入保険  |                |       |      |  |
|                  | 職種③   |                        |      |      |                  |      | 業務内容     |   |                |       |      |  |
|                  | 募集人数  | 人                      | 雇用形態 |      | 契約期間             |      | ヶ月       | 試用期間  |                | ヶ月    | 新卒採用 |  |
|                  | 就業場所  | 所在地に同じ                 |      |      |                  |      |          | 最寄り駅  |                |       |      |  |
|                  | 就業時間  | :~:                    |      | 休憩時間 | 分                | 休日   |          | 年間休日  | 日              | 月平均残業 | 時間   |  |
|                  | 賃金  | 円~円                    |      | 手当   |                  |      |          | 加入保険  |                |       |      |  |
| 採用条件・福利厚生・特記事項など | 試用期間中の賃金は、200,000円~315,000円。営業手当61200円~147700円/時間外手当33800円~47300円を含みます。 |                        |      |      |                  |      |          |   |                |       |      |  |

|                       |   |
|-----------------------|---|
| 会社の特長・事業内容など          | 目先の価格よりも“永く使って良かった”と言っていただける製品をご提供し続けること。また、先駆けて諸外国のメディカルデバイスを紹介するなど、「既存概念にとらわれず新しい物事にスピーディに対応する」ことを使命とし、お客様にとって継続的に、そして最も信頼していただけるメディカルパートナーであり続けたいと願っております。                             |
| 育成方針・社内教育・キャリアアップ制度など | 初めの1か月程度は、座学の研修が主となり、業務と並行して実務と知識を同時に学んでいきます。研修では、基礎となる機器や化粧品など商品知識だけでなく皮膚の構造など医療に関わる知識もお教えます。一から学ぶことができるので、今知識がなくても問題ありません！但し、覚える専門知識は多いので、覚える癖をつけていきましょう！座学研修をした後は、先輩営業と同行して現場に慣れていきます。 |
| 求める人材・選考基準            | 私たちのお客様は医療者であり、クリニックを経営するビジネスマンでもあります。こうしたお客様とお話しをしながら自社の製品をご案内していくには常に向上心をもって情報を収集しようとする姿勢が求められます。製品を長く使っていただくからこそ、良好な信頼関係を構築し、先生方とも長いお付き合いをしていくことができる営業を求めています。                         |
| 社長、採用担当者や先輩社員からのメッセージ | 社訓にある「道は私たちが創る～自分たちの行く先は自らで開拓する～」という言葉に私はパワーをすごく感じます。皆さんも何か思いがあって未来を変えたいと思っているはず。そんな思いやこれまでの経験を生かせる場所がここにはあります。ぜひ一緒に働きましょう(営業部Tさん：入社3年目)  |



学会会場 弊社ブースの様子



学会セミナーの様子