

# 何故起業したか! -幸せになる-



産後ヘルパー株式会社

明 素延

2015年10月20日

# 起業する？しない？

第1子出産経験  
仕事・育児の両立の困難



負け組・失敗の連続・精神的不安  
**起業する？**

問題点1: 女性、高齢、子持ち、外国人、高学歴  
=> 日本の男性社会 => 何処にも**就職は無理!**

**起業するしかない!**

問題点2: 人脈なし、社会経験なし、お金なし



**移動販売起業(韓国料理)**

# 移動販売の起業



移動販売のランチ販売員  
(バイト)1年間、時給:900円



結論:  
男の仕事、競争相手は多すぎ、  
**子育てしながら無理!**



事業変更  
子育てしながら可能な仕事!  
**「産後ヘルパー株式会社」**しかない

# 起業準備：情報収集&資金

## ▶無料相談：

東京都中小企業振興公社

「創業補助金」「インキュベーションオフィス」

## ▶無料研究会：創業支援セミナーなど

## ▶「創業補助金」 獲得

=> 孤独、情報収集困難（法律、母親産後ケア）

# 起業準備：ノウハウ

▶ 起業の可能性を感じて韓国に一時帰国し、  
「産後管理士取得」→「計画妊娠」

▶ 自分自身が実験台：

「産後ヘルパー株式会社」の初産後ケア客

「横浜市のこども青少年局 産前産後ヘルパー派遣事業」産後ヘルパー派遣サービス利用、

横浜市の産後母子ケアモデル事業」助産院入院

⇒ 孤独、体力

# 起業準備：人脈、事務所

▶事務所の困難：

「インキュベーションオフィス」4か所不合格

“もっと準備をして起業すれば？”

“事業の成功可能性が見えない！”

最後の神奈川中小企業センタービルに巡り合い  
(妊娠4か月) → **人脈問題解決**

⇒ **起業前の準備は大変**

(分かること(10%) < 分からないこと(90%))

# 起業：私を感じたこと

①遠慮の国？→「積極的」「0から確認」

例) バカと言われても聞く

②安心・安定なつまらない人生？→

夢を実現し幸せな人生！

例) 金銭的に厳しいが幸せ

③日本の見えない壁

例) 外国人 & 女性起業家の差別？

# 起業する？！

まず！相談！  
(自分から動く)

失敗10枚＝成功1枚  
「恋恋失敗」

やってみないとわからない！

好きなことを仕事に

「大ピンチをチャンスに変える！」